

ГОДИШЕН КОНСОЛИДИРАН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА НА МЕДИКА АД ЗА 2014 ГОДИНА

(съгласно изискванията на чл. 33, ал. 1 и ал. 5 от Закона за счетоводството, чл. 100н ал.7 ЗППЦК и Приложение № 10 от Наредба № 2 от 17.09.2003 г. за проспектите при публично предлагане на ценни книжа и за разкриването на информация от публичните дружества и другите емитенти на ценни книжа)

I. ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА НА ГРУПАТА ПРЕЗ 2014 ГОДИНА

1. Макроикономически показатели

Показател	2012	2013	2014
БВП млн. лв. текущи цени	80 044	80 282	82 164
реален ръст на БВП %	0.5	1.1	1.7
Изменение на общ Индекс на потребителските цени (CPI) %	3.0	0.9	(2.0)
Изменение на индекса на цените на Лекарства и други фармацевтични продукти %	(0.3)	(3.6)	(1.6)
Коефициент на Безработица %	12.4	13.0	10.7
Промишленост - общо ръст %	(0.2)	0.2	2.0
Производство на лекарствени вещества и продукти ръст %	10.7	7.6	2.1

2. Важни събития и промени за дружеството – майка през 2014 година

Важни събития през периода:

Общи събрания на акционерите

- на 14-ти май 2014 г. се проведе редовно годишно Общо събрание на акционерите на МЕДИКА АД. Общото събрание на акционерите взе решение да не разпределя дивидент за 2013 година.
- На 14 ноември 2014 г. се проведе извънредно Общо събрание на акционерите на Медика АД. Акционерите на дружеството одобриха сключването на сделки със Софарма АД и нейни търговски структури, с цел реализиране на съвместни търговски и маркетингови проекти и договор за наем със Софарма имоти

АДСИЦ, необходим за преместването на централния офис на дружеството на нов адрес.

Проведени одити и получени сертификати

- През юни 2014 г. се проведе рутинен одит от "Italcert" – Италия за потвърждаване на сертификата за съответствие за медицинското изделие "Стеримед Алго" на изискванията на Директива 93/42/ЕЕС.
- През октомври 2014 година се проведе рутинен одит от Lloyd's Register Quality Assurance за потвърждаване на издадените сертификати за съответствие по ISO 9001:2008, ISO 13485:2003 и директива 93/42 ЕЕС за медицинските изделия.

Териториално преструктуриране и модернизация

- През 2014 година бе поставено началото на модернизацията на производството на медицински изделия. Изготвен бе проект за реконструкция на производствените помещения, климатична инсталация и автоматика на цеха за медицински изделия.
- Реконструкцията на климатичната инсталация и автоматиката към нея ще се осъществи през 2015 година и ще бъде финансирана от кредит по енергийна ефективност.

3. Продуктово развитие

- През февруари портфолиото медицински изделия на Медика, беше допълнено с нова серия висококачествени компресивни чорапи Medilast® Medical. Предлаганите чорапи са с градирана компресия: Клас I (18-21 mmHg) и Клас II (23-32 mmHg).
- В началото на март компанията пусна на пазара новото си кардиологично лекарство Telmimed Plus. Telmimed Plus е комбинация от две активни вещества – телмисартан и хидрохлоротиазид и се използва за лечение на високо кръвно налягане. Продуктът се отпуска по лекарско предписание и се предлага в две

форми 80 mg/25 mg и 80 mg/12,5 mg.

- През юни Медика получи от ИАП разрешение за употреба на най-новия си кардиологичен продукт - Импактин Дуо. Това е втора регистрация на дружеството по децентрализирана процедура. Импактин Дуо е с активни съставки рамиприл и амлодипин и се използва за лечение на хипертония.

Препаратът е с четири различни дозировки: 5/ 5 mg, 5/ 10 mg, 10/ 5 mg и 10/ 10 mg.

През декември на пазара бе пуснат нов козметичен продукт за суха и сърбяща кожа Psodermol. Продуктът се предлага като лосион в опаковка от 80 мл с помпа и опаковка от 15 мл с рол-он.

4. Резултати на групата за 2014 година и очаквания за 2015 година.

През 2014 година на вътрешен пазар реализираните приходи от продажби нарастват с 2% спрямо 2013 година. Дяловете на продажбите на медицински изделия и лекарства през годината са останали непроменени спрямо предходните две години.

ПРИХОДИ ОТ ПРОДАЖБИ НА ВЪТРЕШЕН ПАЗАР ЗА 2014 ГОДИНА

	2012	2013	2014	Изменение спрямо 2013	Изменение спрямо 2012
Медицински изделия	9 783	9 584	9 728	1%	-1%
Фармацевтични продукти	3 717	3 667	3 795	4%	2%
Вътрешен пазар хил.лв	13 500	13 251	13 523	2%	0%

През годината реализираният оборот от износ е на стойност 4,9 млн.лв., като тук компанията отчита спад от 15% спрямо предходната година и спад от 27% спрямо 2012 г.

Спадът на продажбите на медицинските изделия за износ е в резултат на нереализирани приходи на болничен пазар в съседните държави. На тези пазари се наблюдава тенденция от последните две три години на предпочитане на местните производители на болничните търгове.

Спадът в продажбите на фармацевтични продукти се дължи на намалени през 2014 година продажби в Украйна, поради нестабилната ситуация там и девалвацията на местната валута.

Наблюдава се осезаема промяна и в структурата на продажбите. Относителният дял на фармацевтичните продукти нараства до 80% през 2014 година, като за сравнение през 2012 г. той е 63% от реализираните приходи от продажби от експорт.

ПРИХОДИ ОТ ПРОДАЖБИ ОТ ИЗНОС ЗА 2014 ГОДИНА

	2012	2013	2014	Изменение спрямо 2013	Изменение спрямо 2012
Медицински изделия	2 500	1 516	988	-35%	-60%
Фармацевтични продукти	4 190	4 262	3 897	-9%	-7%
Износ хил.лв.	6 690	5 778	4 885	-15%	-27%

За 2014 г. общите продажби на групата достигат 18,408 хил. лв. Отчетено е изоставане спрямо предходната година от 3%, което е в резултат на спад в продажбите на външните пазари на компанията.

ОБЩИ ПРИХОДИ ОТ ПРОДАЖБИ ЗА 2014 ГОДИНА

	2012	2013	2014	Изменение спрямо 2013	Изменение спрямо 2012
Медицински изделия	12 283	11 100	10 716	-3%	-13%
Фармацевтични продукти	7 907	7 929	7 692	-3%	-3%
Общо хил.лв.	20 190	19 029	18 408	-3%	-9%

**От продажбите са приспаднати допълнителните отстъпки за постигане на обем и комисионни по продажби, съгласно изискванията на МСС.*

ОПЕРАТИВНИ РАЗХОДИ

През 2014 г. оперативните разходи са намалели с 7% спрямо предходната година в резултат на намалението на обема на дейността, от една страна, а от друга в резултат на отчетени по-ниски разходи за материали спрямо предходната година.

	2013		2014	
	Стойност х.лв	Дял от приходите %	Стойност х.лв	Дял от приходите %
1. Разходи за материали	7 906	42%	6 669	36%
2. Разходи за външни услуги	2 383	13%	2 299	12%
3. Разходи за амортизация	1 101	6%	1 027	6%
4. Разходи за труд	4 413	23%	4 229	23%
5. Други разходи	767	4%	615	3%
Общо	16 570	87%	14 839	81%

Делът на оперативните разходи от приходите от дейността, намалява от 88% през 2013 година, на 85% през 2014 година.

ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ НА ГРУПАТА НА МЕДИКА АД

Показател	2013 г.	2014 г.
Общи приходи хил.лв	19 811	18 572
Нетна печалба/загуба от дейността хил.лв	1 644	2 080
Сума на активите хил.лв	26 919	29 290
Собствен капитал хил.лв	24 403	26 479
Чиста рентабилност на приходите	8.3%	11.2%
Чиста възвръщаемост на собствения капитал % - годишно	6.7%	7.9%
Нетна печалба/загуба на 1акция в лв	0.16	0.21

Чистата печалба от основна дейност нараства с 27%, спрямо реализираната през 2013 година.

Към края на 2014 година стойността на собствения капитал нараства с 9% спрямо края на 2013 година. Достигнатата чиста рентабилност на приходите е 11,2%, а чистата възвръщаемост на собствения капитал – 7,9%.

За 2014 г. нетната печалба на 1 акция от дружеството майка е 0.21 лв.

През 2014 година показателите за рентабилност, възвръщаемост на капитала и печалба на една акция достигат най-високите си нива за последните три години.

Показатели за ликвидност	към	към
	31.12.2013 г.	31.12.2014 г.
Обща ликвидност	6.51	6.83
Бърза ликвидност	3.64	3.78
Незабавна ликвидност	1.06	0.95

Групата не отчита влошаване на показателите за ликвидност, спрямо предходната година.

ЦЕЛИ И ПЛАНОВИ ФИНАНСОВИ РАЗЧЕТИ ЗА 2015 ГОДИНА

Основните задачи пред групата през 2015 година са:

1. Фармацевтични продукти:
 - увеличение на пазарното присъствие и продажбите на лекарства в страната;
 - допълване на портфолиото от предлагани лекарства;

- финализиране на регистрацията на нови лекарства и пускането им на пазара.
2. Медицински изделия:
- затвърждаване на постигнатите пазарни позиции на аптечен и болничен пазар, чрез реализация на регулярни активности към търговците и крайните клиенти;
 - увеличение на продажбите в страната, чрез налагане на нови медицински изделия;
 - увеличение на предлаганата гама продукти на пазарите в съседните на България страни.
3. Реконструкция и модернизация на производството за медицински изделия с цел повишаване на производителността на съществуващото оборудване и възможност за производство на нови продукти.

Плановите приходи от основна дейност за 2015 година са в размер на 19 млн.лева, а плановата чиста печалба е в размер на 2.2 млн.лв.

Общата стойност на инвестициите по бизнес план 2015 година е в размер на 2 млн.лева, като те са предназначени за:

- инвестиции в реконструкция и модернизация на производството на медицински изделия;
- изграждане на нов лабораторен блок, включващ общозаводска лаборатория и микробиологична лаборатория.

II. ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

1. Стойностно и количествено изражение относно основните категории продукти и предоставени услуги

ПРОДАЖБИ НА ПРОДУКТИ В КОЛИЧЕСТВА

	м.единица	2012	2013	2014	2014/2013	2014/2012
I. Медицински консумативи						
Памук	тона	128	106	104	-2%	-19%
Марля	хил.м2	2 989	2 960	2 882	-3%	-4%
Компреси	хил.бр.	72 740	68 687	64 358	-6%	-12%
Бинтове	хил.бр.	3 055	2 327	1 943	-17%	-36%
Пластири	хил.оп.	2 651	3 046	2 887	-5%	9%
Други	хил.бр.	749	828	1 071	29%	43%
II. Фармацевтични продукти						
Лекарства	хил.оп.	4 169	3 745	3 218	-14%	-23%
Шампоани	хил.оп.	331	600	731	22%	121%

ПРОДАЖБИ НА ПРОДУКТИ В ХИЛ. ЛВ

	2012	2013	2014	2014/2013	2014/2012
I. Медицински консумативи					
Памук	1 057	918	928	1%	-12%
Марля	2 576	1 611	1 119	-31%	-57%
Компреси	3 032	2 977	2 899	-3%	-4%
Бинтове	1 528	1 294	1 198	-7%	-22%
Пластири	2 804	3 061	3 024	-1%	8%
Други	1 286	1 239	1 548	25%	20%
Общо превързочни материали	12 283	11 100	10 716	-3%	-13%
II. Фармацевтични продукти					
Лекарства	7 178	6 494	5 869	-10%	-18%
Шампоани	729	1 435	1 823	27%	150%
Общо фармацевтични продукти	7 907	7 929	7 692	-3%	-3%
Общо приходи от продажби	20 190	19 029	18 408	-3%	-9%

2. Приходи по направления, пазари и клиенти. Източници за снабдяване с материали и зависимост от доставчици и клиенти.

Структура на приходите от продажби

	2012	2013	2014
По продуктови направления			
Медицински консумативи	60.8%	58.3%	58.2%
Фармацевтични продукти	39.2%	41.7%	41.8%
По пазари			
Вътрешен пазар	66.9%	69.6%	73.5%
Износ	33.1%	30.4%	26.5%

През последните три години структурата на приходите от продажби по продуктови направления остава непроменена, докато по пазари делът на вътрешен пазар нараства от 67 % през 2012 г. на 73 % през 2014 г.

Продажби на вътрешен пазар през 2013 и 2014 година – структура по клиенти

Клиент	Дял % 2013 г.	Дял % 2014 г.
СОФАРМА ТРЕЙДИНГ АД	26%	29%
СТИНГ АД	19%	20%
ФЪОНИКС ФАРМА ЕООД	18%	20%
ФАРМНЕТ АД	14%	11%
ФАРКОЛ АД	8%	8%
Други	15%	12%
Общо	100%	100%

При разпределението на продажбите на вътрешен пазар по клиенти няма съществена промяна. Основен дял в реализацията на продукцията имат търговците на едро Софарма Трейдинг и Стинг, съответно с 29% и 20%. На трето място е Фьоникс Фарма, чиито дял е 20%.

Продажби за износ през 2013 и 2014 година – структура по държави

Държава	Дял % 2013 г.	Дял % 2014 г.
Украйна	60%	53%
Молдова	4%	13%
Русия	6%	11%
Македония	5%	6%
Сърбия	17%	5%
Киргизстан, Казахстан,		
Таджикистан	2%	3%
Други	6%	9%
Общо	100%	100%

Въпреки отчетения спад от 26% в продажбите за Украйна спрямо нивата им от предходната година, те запазват най-голям дял в експорта на групата. Молдова е вторият по значимост външен пазар за Медика, където продажбите нарастват с 144%. Делът на Сърбия намалява от 17% на 5% през 2014 г., дължащ се на спад в продажбите от 77% спрямо 2013 г.

Източници за снабдяване с материали и отношения с доставчици

Основният материал използван при производството на превързочни материали и заемащ най-значим дял в доставките, е марлята на руло. Другите по-значими разходи

при производството на превързочни материали са разходите за труд и разходите за горива и енергия.

В производството на лекарства основните материали, оказващи съществено влияние на разходите, са субстанциите и опаковките.

В съответствие с изискванията на системата за качество, утвърдена в "Медика" АД, за всяка доставна позиция има одобрен доставчик и минимум двама алтернативни доставчици, което гарантира надеждността на доставките и качеството на влаганите суровини и материали. Допълнителна гаранция за надеждността на материалите е осъществяваният качествен контрол на входа на производствения процес, който има за цел да осигури безопасност, ефикасност и съответствие със спецификацията на съответния материал.

3. Сключени големи сделки от съществено значение за дейността

През 2014 година групата не е осъществила сделки, които да са оказали или в бъдеще да имат съществено значение за дейността.

4. Сделки със свързани лица, сделки извън обичайната дейност и сделки, отклоняващи се съществено от пазарните условия.

Информацията за сделките със свързани лица е посочена в неконсолидирания финансов отчет на Медика АД за 2014 година и в консолидирания финансов отчет на Медика АД за 2014 година.

Дружеството и дъщерните дружества не са сключвали сделки извън обичайната дейност и сделки, отклоняващи се съществено от пазарните условия.

5. Събития и показатели с необичаен за емитента характер, имащи съществено влияние върху дейността на групата

Няма такива събития през отчетния период за дружеството и дъщерните му дружества

6. Сделки, водени извънбалансово

Няма такива сделки през отчетния период за дружеството майка и дъщерните му дружества

7. Дялови участия на Медика АД и основни инвестиции в страната и в чужбина

Към 31.12.2014 година Медика АД притежава:

100% от капитала на Медика Здраве ЕООД - търговско дружество, дистрибутор на Медика АД на болничния пазар;

100% от капитала на Медика Болканс ЕООД – търговско дружество, регистрирано в Румъния, с цел осъществяване на търговска дейност на румънския пазар.

Дъщерните дружества не притежават ценни книжа.

8. Сключените от дъщерно дружество или дружество майка договори за заем в качеството им на заемополучатели и предоставените гаранции от тях

Към 31 декември 2014 година Медика АД ползва кредитен лимит в евро към разплащателната си сметка в размер на 150 хил.евро, с краен срок на ползване 30.04.2015 година. Към 31.12.2014 година дружеството няма задължения по кредитната линия.

Към 31 декември 2014 година Медика АД има сключен договор за инвестиционен кредит в евро в размер на 565 хил.евро, с краен срок на ползване 25.11.2019 година. Към 31.12.2014 година дружеството майка няма задължения по инвестиционния кредит.

Дружеството майка ползва лимит за документарни операции в размер на 100 хил.лв с краен срок на ползване 25.04.2016 година. Издадените гаранции към 31.12.2014 година от него са в размер на 47 хил.лв.

Дружеството майка ползва 4 броя международни кредитни карти в лева, всяка с лимит от 10 хил.лв и с общ лимит от 40 хил.лв, като към 31.12.2014 година няма усвоени средства по лимита.

По съществуващите кредити и лимити, получени от Райфайзенбанк АД, дружеството майка е учредило залог върху сграда на производствен цех, производствено оборудване и залог върху вземания по разплащателни сметки.

Медика Здраве ЕООД няма сключени договори за заем в качеството на заемополучател.

Медика Болканс ЕООД има сключен договор за заем от Медика АД в размер на 40 хил.евро. Към 31.12.2014 година експозицията по заема е в размер на 31 хил. евро. Като обезпечение по кредита има подписана запис на заповед.

Медика АД няма информация за сключените договори за заем или поети гаранции от дружеството майка „Доверие Капитал“ АД

9. Сключените от дъщерно дружество или дружество майка договори за заем в качеството им на заемодатели и предоставените гаранции от тях

Медика АД има сключен договор за заем в качеството си на заемодател с Медика Болканс ЕООД. Заемът е в размер на 40 хил. евро, а експозицията по него към 31.12.2014 година е в размер на 31 хил. евро. Обезпечението по заема е запис на заповед.

Медика Здраве ЕООД и Медика Болканс ЕООД нямат сключени договори за заем, в качеството им на заемодатели.

Медика Здраве ЕООД регулярно предоставя гаранции за участие и гаранции за добро изпълнение на спечелени търгове за доставки в болници.

Гаранциите са издават от кредитен лимит на Медика АД за документарни операции в ТБ Райфайзенбанк АД, като при издаването на гаранциите Медика АД дава писмено съгласие.

Към 31.12.2014 година стойността на издадените банкови гаранции от името на Медика Здраве ЕООД в полза на болници са в размер на 27 хил.лв.

Медика АД няма информация за сключените договори за заем или поети гаранции от дружеството майка Доверие Капитал АД.

10. Използването на средства от извършена нова емисия ценни книжа през отчетния период,

През 2014 година не е издавана нова емисия ценни книжа.

11. Анализ на съотношението между постигнатите финансови резултати, отразени във финансовия отчет за финансовата година, и по-рано публикувани прогнози за тези резултати

Информацията е посочена в годишния доклад за дейността *(виж.по-горе)*

12. Анализ и оценка на политиката относно управлението на финансовите ресурси

Основните принципи и инструменти, използвани при управлението на финансовите ресурси на групата, през 2014 година са:

- участие при изготвяне на договори с контрагентите на групата и одобрение на финансовите параметри преди сключване на договор;
- системен контрол върху събираемостта на вземанията от клиенти;
- бюджетиране, контрол при изпълнението и отчетност за изпълнението на производствените разходи, доставките, административните разходи и разходите за дистрибуция и маркетинг;
- управление и контрол върху финансовите разходи и паричните средства;
- бюджетиране и контрол при изпълнението на инвестиционната програма и плащанията за инвестиции;
- управление и контрол върху плащанията към доставчици.

През 2014 година няма констатирани съществени пропуски или нарушения в процесите по управление на финансовите ресурси.

13. Оценка на възможностите за реализация на инвестиционните намерения

През 2014 година групата е осъществявала инвестиционната си програма, без да изпитва затруднения при разплащания по оперативната дейност. Причина за това е ненарушеното финансово състояние на дружеството и генерирания положителен паричен поток от основна дейност.

Всички инвестиции през 2014 година са осъществени със средства на групата.

Не се очакват трудности при финансирането на инвестиционната програма през 2015 година.

Извън инвестиционната си програма, групата няма други поети ангажименти за извършване на капиталови разходи.

14. Настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на Медика АД и на нейната икономическа група.

Няма настъпили промени в принципите за управление на дружеството майка и дъщерните му дружества.

15. Основни характеристики на прилаганите от емитента в процеса на изготвяне на финансовите отчети система за вътрешен контрол и система за управление на рисковете.

Счетоводната система и системата за вътрешен контрол са проектирани да предотвратяват и откриват измами и грешки.

Счетоводната система е от клас ERP, като работата в нея е организирана така, че да минимизира концентрацията на риска на ниво потребител. Системата позволява постоянно наблюдение и контрол на оперативната дейност и активите на фирмата от страна на ръководния персонал.

Всяка година се прави инвентаризация на активите и пасивите, а по решение на ръководството също се правят такива проверки.

Във фирмата функционира система за управление на качеството, която гарантира коректното изпълняване на ежедневната работна дейност на всички нива и минимизира риска от грешки.

Попълват се утвърдени документи и се спазват съответни процедури, като по този начин се управлява рискът, свързан с качеството на продуктите. Обучени са вътрешни одитори, които извършват вътрешни одити по СУК в различните звена ежемесечно. Извършва се външен одит на системата за управление на качеството на всеки 6 месеца.

16. Промени в управителните и надзорните органи през отчетната финансова година.

Няма промени в НС на дружеството през 2014 година. От 13.05.2014 година УС на Медика е в тричленен състав, а Председател на УС и Изпълнителен директор е г-н Стойчо Пангев.

17. Размер на възнагражденията, наградите и/или ползите на членовете на управителните и на контролните органи за отчетната финансова година, изплатени от Медика АД и нейните дъщерни дружества, включително:

a) получени суми и непарични възнаграждения;

Общата сума на начислените възнаграждения, включени в разходите за персонала както следва:

<i>В хиляди лева</i>	2013	2014
Възнаграждения на УС и НС	210	201

б) условни или разсрочени възнаграждения, възникнали през годината,

Дружеството и дъщерните му дружества нямат условни задължения.

в) сума, дължима от Медика АД или нейни дъщерни дружества за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране.

Информацията за задълженията за обезщетения при пенсиониране е посочена в неконсолидирания финансов отчет на „Медика“ АД за 2014 година и в консолидирания финансов отчет на „Медика“ АД за 2014 година.

18. Притежавани от членовете на управителните и на контролните органи, прокуристите и висшия ръководен състав акции на емитента

Към 31.12.2014 година членовете на Надзорния съвет на Медика АД не притежават акции от Медика АД.

Притежаваните акции от Медика АД от членове на Управителния съвет към 31.12.2014 година са следните:

Стойчо Стоянов Пангев – Председател на УС и Изпълнителен директор на Медика АД притежава 3010 броя обикновени, поименни, безналични акции с право на глас, като процентът на притежаваните акции от общия капитал, респективно гласове на общото събрание на акционерите е в размер на 0.03%;

Членовете на Управителния и Надзорния съвет и Управителите на Медика Здраве ЕООД и Медика Болканс ЕООД не притежават дялове от Медика Здраве ЕООД и Медика Болканс ЕООД.

Дружеството и дъщерните му дружества нямат предоставени опции.

19. Договорености (включително и след приключване на финансовата година), в резултат, на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции и дялове от настоящите акционери.

Към 31.12.2014 година и към датата на изготвяне на годишния доклад за дейността няма договорености, в резултат на които могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции от капитала на Медика АД и на нейните дъщерни дружества.

20. Висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания на емитента в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал

Дружеството и дъщерните му дружества нямат висящи съдебни, административни и арбитражни производства, касаещи задължения или вземания в размер над 10 на сто от капитала им.

21. Данни за директора за връзки с инвеститора, включително телефон и адрес за кореспонденция.

Допълнителна информация може да бъде получена на адрес:

Медика АД, гр. София 1756, ул. Лъчезар Станчев, №5, Софарма Бизнес Тауърс, сграда А, ет.9

всеки работен ден от 9,00 до 18,00 часа, или на телефон 02/49 23 315

e-mail: angel_k@medica.bg


Лице за контакти: Ангел Колев, Директор за връзки с инвеститорите

Промени в цената на акциите на дружеството

През 2014 година средната цена на акция от капитала на дружеството е в размер на 3.14 лева.

Докладът за дейността на страници от 1 до 14 е одобрен за издаване от Управителния съвет и подписан от негово име на 09.04.2015 година от:

Управителен съвет:



/ Стойчо Пангев /



/ Снежана Дакова /



/ Любина Величкова /